Etabliertes Fulfillment-Geschäft mit eigener Technologie und erheblichem Skalierungspotenzial

Wachsende Kundenbasis, starke Vertriebspipeline und ein Modell, bei dem steigende Volumina überproportional zum Ergebnis beitragen.



affinity

27. Oktober 2026

CROSS-BORDER-FULFILLMENT IN DER SCHWEIZ UND DER EU

affinity

Ein Ansprechpartner für komplexes Fulfillment

- Verbindet E-Commerce-Händler, Lagerpartner und Versanddienstleister in einem **betreuten Gesamtprozess**
- **Cross-Border-Kompetenz** für Warenflüsse zwischen Schweiz und EU
- **Persönliche Betreuung** auch bei individuellen Abläufen und Integrationen
- **Eigene Technologie** verbindet operative Transparenz mit Kundenbindung

Das Modell auf einen Blick

1,4 Mio. €
Umsatz 2026E

Partnernetz
Flexible Kapazität

Eigene IP
Kundenplattform

+126 %
Umsatz 2027P

Asset-light
Geringer Anlagenbedarf

Kundenbasis, Bindung & Wachstum

- **Etablierte E-Commerce-Kunden** mit laufendem Fulfillment-Bedarf und **wiederkehrenden Erlösen**
- **Skalierbares Modell** mit steigender Profitabilität: rund **12 % EBIT-Marge** für 2027 geplant
- **Enge Kundenbindung** durch Systemintegration und die Einbindung in tägliche Abläufe
- **Starke Vertriebspipeline** und Neukundenhochlauf unterstützen weiteres Wachstum

Leistung entlang der Fulfillment-Kette

- **Shop- und ERP-Anbindung** sowie Kunden-Onboarding
- **Lagerung, Pick & Pack und Retouren** über Partner
- **Versandsteuerung** mit mehreren Carriern
- **Cross-Border- und Zollprozesse** CH/EU
- **Kitting**, Sonderarbeiten und Abrechnung

2026E: Umsatz ca. 1,4 Mio. € (Aug.-Stand). 2027P: 3,16 Mio. € Umsatz, 12,1 % EBIT-Marge (Planung 14.10.2026). Vertraulich.

EINE GRUNDLAGE FÜR WEITERES CROSS-BORDER-WACHSTUM

affinity

Wachstumsmarkt & Positionierung

- **Wachstumsmarkt E-Commerce**: Schweizer Onlinehandel 2025 um **6 %** auf CHF 15,8 Mrd. gewachsen
- Spezialisierte Position an der Schnittstelle Schweiz / EU: **beide Märkte aus einer Hand**
- **Hohe Nachfrage** und zahlreiche Kundenanfragen schaffen eine Basis für weiteres Wachstum
- **Neukundengewinne** und Kundenhochlauf treiben die Expansion

Skalierbare operative Grundlage

- Partner stellen **Lagerkapazitäten und operative Teams** bereit
- Zentrale **Kundenbetreuung**, Preisgestaltung und Prozesssteuerung
- **Eigene Plattform** unterstützt Auftragsübersicht, Bestände, Reporting und Abrechnung
- **Schlanke Kernorganisation** mit externen Spezialisten

Umsatz & EBIT – Ausblick

Jahr	Umsatz	EBIT
2026E	ca. 1,40 Mio. €	ca. 120 Tsd. €
2027P	3,16 Mio. €	383 Tsd. €
2028P	4,00 Mio. €	515 Tsd. €
2029P	5,20 Mio. €	791 Tsd. €
2030P	6,70 Mio. €	1.244 Tsd. €

Nächste Entwicklungsphase

- Gesucht wird ein Erwerber zur Weiterentwicklung des Geschäfts und Erschließung von **Synergien**
- Angestrebt ist ein **gestaffelter Erwerb** mit heute vereinbarten Konditionen für die Restanteile
- Eine **sofortige vollständige Übernahme** ist ebenfalls möglich
- Weitere Informationen im **vertraulichen Austausch** nach NDA

Quellen: HANDELSVERBAND.swiss. 2026E: Management-Erwartung. 2027–2030P: Planung 14.10.2026 (EUR). E = Erwartung, P = Plan.

Kontakt

affinity invest ag
Industriering 3
9491 Ruggell
Liechtenstein

Philipp Nachbaur
info@affinity.li
affinity.li

Disclaimer

Dieser Teaser dient ausschließlich der vertraulichen Information über eine mögliche Transaktion. Die Angaben basieren auf Informationen des Unternehmens und wurden mit Sorgfalt zusammengestellt. Eine Gewähr für Vollständigkeit und Richtigkeit wird nicht übernommen. Interessenten sollten ihre Entscheidung auf eine eigene Prüfung stützen. Der Teaser stellt weder ein verbindliches Angebot noch eine vertragliche Zusicherung dar.