



# Verkauf Ihres Unternehmens

## Planen Sie Ihre Unternehmensnachfolge mit uns



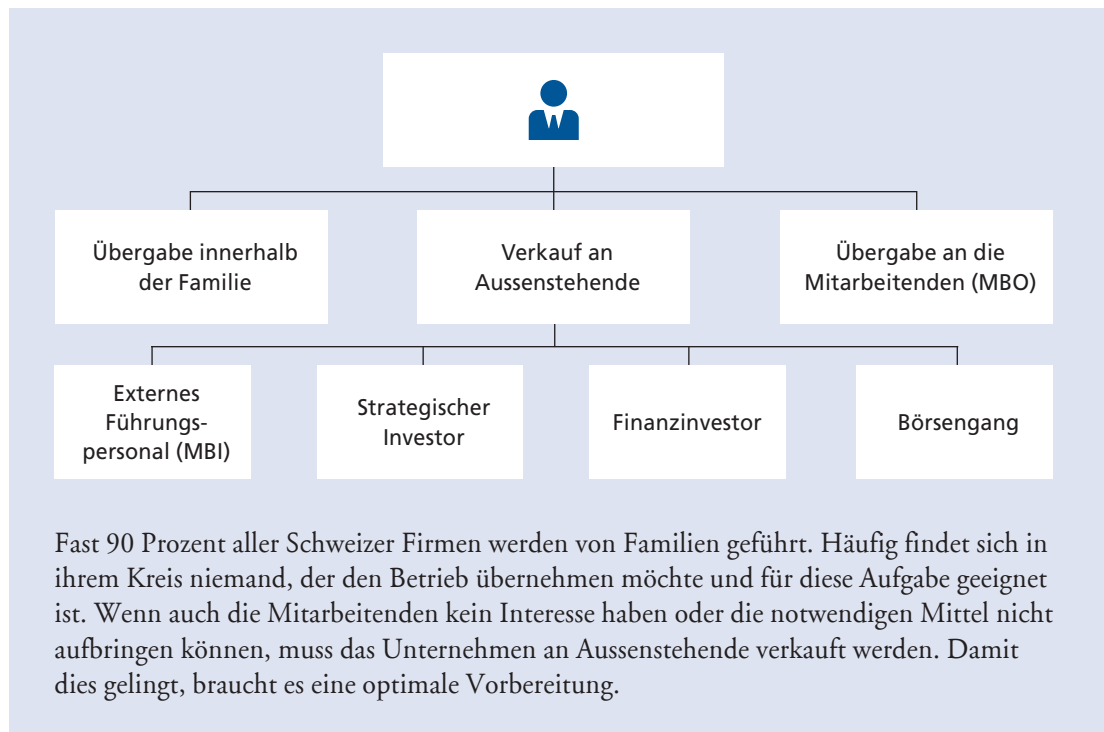
Seine eigene Nachfolge zu regeln ist eine grosse Aufgabe für alle Unternehmerinnen und Unternehmer. In der Regel stellt sie sich nur einmal im Leben. Sie prägt die finanzielle Zukunft und setzt viele Emotionen frei. Ein gelungener Übergang ist immer sehr zeitintensiv – selbst in einem kleinen Betrieb lässt sich die Nachfolge nicht von heute auf morgen regeln.

Darum empfehle ich Ihnen: Nehmen Sie sich genug Zeit. Bereiten Sie sich und Ihr Unternehmen sorgfältig vor und sprechen Sie rechtzeitig mit erfahrenen Experten.

Das VZ hat in den letzten Jahren viele komplexe Nachfolgeprojekte von A bis Z begleitet. Daraus ist ein Netz aus Kaufinteressenten, Investoren, Finanzierungspartnern, Treuhändern und Anwälten gewachsen. Mit diesen Kontakten und mit unserer Erfahrung können wir Sie bei der Regelung Ihrer Unternehmensnachfolge umfassend unterstützen.

*Matthias Reinhart, Vorsitzender der Geschäftsleitung*

## Das sind Ihre Optionen



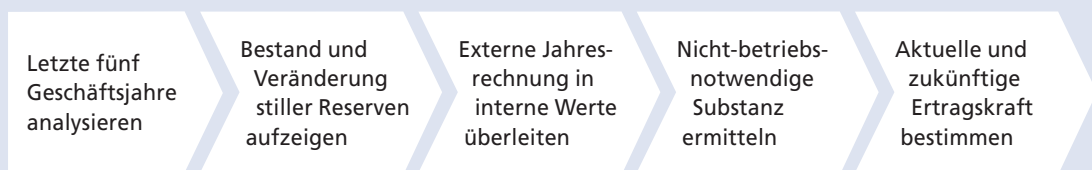
# So begleiten wir Sie beim Verkauf



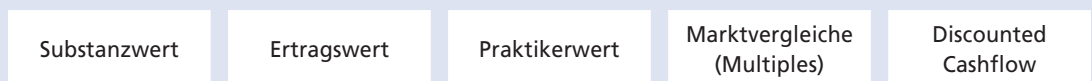
## Unternehmensbewertung

Wenn Sie Ihr Unternehmen verkaufen möchten, müssen Sie seinen Wert kennen. Mit unterschiedlichen Methoden ermitteln wir eine realistische Preisbandbreite. Sie hilft bei der Standortbestimmung im Rahmen der Ausschreibung und bei den Verhandlungen mit den Kaufinteressenten. Und sie zeigt, welche Interessenten den Kauf finanzieren können.

### So gehen wir vor:



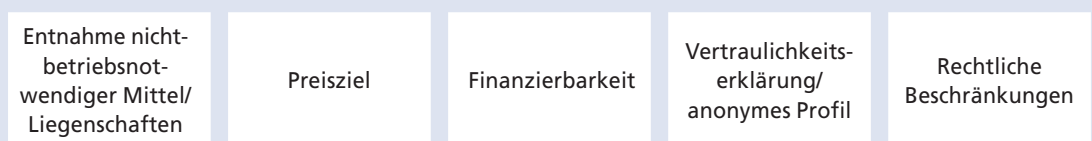
### Diese Methoden setzen wir ein:



## Verkaufsvorbereitung

Eine seriöse Verkaufsvorbereitung berücksichtigt alle finanziellen, rechtlichen und steuerlichen Faktoren und liefert zuverlässige Antworten.

### Das prüfen und regeln wir für Sie:





## Dokumentation

Damit sich Interessenten ein realistisches Bild Ihres Unternehmens machen können, brauchen sie viele Informationen. Unsere umfangreiche Dokumentation zeigt die Vorzüge und Chancen Ihres Unternehmens auf und schafft eine solide Ausgangslage für Gespräche.

### Unsere Firmendokumentation umfasst:

Eckdaten	Beschrieb und Geschichte	Verkaufsgrund und personelle Situation	Dienstleistungen und Produkte	Kunden, Lieferanten und Mitarbeitende
Standort und Betriebsliegenschaften	USP, Stärken und Chancen	Finanzieller Einblick	Ansprechpartner	Weiteres Vorgehen



## Nachfolgersuche

Die Suche nach einem geeigneten Nachfolger verlangt höchste Vertraulichkeit. Deshalb sprechen wir jeden Schritt im Vorfeld mit Ihnen ab. Ziel ist es, passende und solvente potenzielle Käufer zu identifizieren. Dazu prüfen wir Lebensläufe, Kapitalnachweise und Firmenprofile der Interessenten.

### Diese Kanäle nutzen wir:

Netzwerk der VZ Gruppe	Direktansprache potenzieller Interessenten	Verkaufsplattformen (on- & offline)	Inserate in Fachpublikationen
------------------------	--	-------------------------------------	-------------------------------



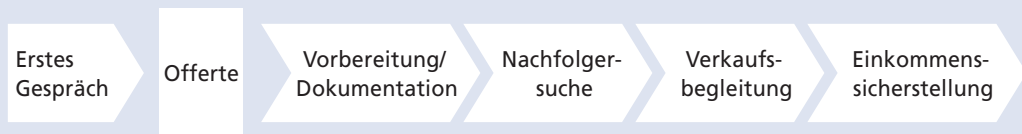
## Verhandlung und Vertrag

Inhalt und Dauer der Verhandlungen können sehr unterschiedlich sein. Wir strukturieren den Verkaufsprozess für Sie und sorgen für effiziente Verhandlungen bis zur Unterzeichnung der Verträge.

### Wir begleiten die Verhandlungen bis zum Abschluss:

Abklären der Finanzierung	Letter of Intent/ Transaktionsstruktur	Due Diligence	Kaufvertrag/ Rechtliche Beurteilung	Abschluss
---------------------------	--	---------------	-------------------------------------	-----------

## Zusammenarbeit: Wie geht es weiter?



### **Erstes Gespräch**

Eine gute Beratung ist persönlich. Deshalb nehmen wir uns im kostenlosen ersten Gespräch die Zeit, um Sie und Ihre Anliegen kennen zu lernen und Ihre Bedürfnisse zu verstehen.

### **Offerte**

Sie erhalten eine Offerte, in der wir Fragen, Beratungsschritte und Kostenrahmen festhalten. Das Honorar richtet sich nach unserem Aufwand und/oder ist als Erfolgshonorar definiert.

### **Vorbereitung/Dokumentation**

Wenn Sie mit dem Angebot einverstanden sind, analysieren und bewerten wir Ihr Unternehmen nach unterschiedlichen Methoden und bestimmen so die Preisbrandbreite. Gleichzeitig erhalten Sie eine ausführliche Verkaufsdokumentation.

### **Nachfolgersuche**

Über unser Netzwerk, Verkaufsplattformen, Inserate und Direktansprachen suchen wir für Sie nach geeigneten Interessenten. Wir schreiben Ihr Unternehmen auf ausgewählten Plattformen anonym aus, kontaktieren Interessenten und prüfen, ob sie in Frage kommen.

### **Verkaufsbegleitung**

Wir unterstützen Sie vom Beginn der Verhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss: Wir holen Angebote ein und prüfen sie, begleiten eine Due Diligence und rechtliche Beurteilung, handeln Kaufpreis und Finanzierung aus und begleiten Sie bis zum Verkauf.

### **Einkommenssicherstellung**

Viele Unternehmen werden altershalber verkauft. Daraus ergeben sich Fragen zur Pensionierung, zu Hypotheken, Steuern, Geldanlagen und zum Nachlass. Auch hier gilt: Sprechen Sie frühzeitig mit unseren Experten und stellen Sie die Weichen richtig.

## Aktuelle Verkaufsmandate

### **[www.vermoegenszentrum.ch/verkaufsmandate](http://www.vermoegenszentrum.ch/verkaufsmandate)**

Sind Sie an einem Kauf oder Verkauf interessiert, oder möchten Sie Ihre Nachfolge regeln? Hier finden Sie eine Auswahl der Mandate, die wir zurzeit betreuen.

### **[www.vermoegenszentrum.ch/suchabo](http://www.vermoegenszentrum.ch/suchabo)**

Sind Sie am Kauf einer Unternehmung interessiert? Registrieren Sie sich hier und erhalten Sie regelmässig aktuelle Verkaufsangebote per E-Mail.

## Hier sind Sie gut beraten

Das VZ VermögensZentrum ist der führende unabhängige Finanzdienstleister der Schweiz. Unsere Kundinnen und Kunden gehen gut vorbereitet in Pension, legen ihr Geld intelligent an, finanzieren Häuser günstig, sind optimal versichert, regeln ihren Nachlass nach ihren Wünschen und zahlen nicht mehr Steuern als nötig.

Auch Unternehmen und Pensionskassen sind beim VZ VermögensZentrum an der richtigen Adresse. Sie verbessern die Leistungen von Versicherungen und Vorsorge, erwirtschaften höhere Erträge mit ihren Anlagen und sparen gleichzeitig Prämien, Gebühren und Steuern.

Wenn es um Geld geht, sind Sie beim VZ gut beraten.

## Die VZ Gruppe

- 1993 gegründet
- Rund 1000 Mitarbeitende
- Über 30 Niederlassungen in der Schweiz und in Deutschland
- Seit 2007 an der Schweizer Börse kotiert
- Mehr als 7000 Beratungsmandate im Jahr
- Über 25'000 verwaltete Wertschriften-Portfolios
- Pensionskassen-Lösungen für mehr als 800 Unternehmen

### VZ VermögensZentrum

Beethovenstrasse 24  
8002 Zürich  
Telefon 044 207 27 20  
Fax 044 207 27 21  
unternehmensnachfolge@vzch.com  
www.vermoegenszentrum.ch

#### Niederlassungen

Aarau, Affoltern am Albis, Baden, Basel, Bern, Chur, Fribourg, Genève, Horgen, Kreuzlingen, Lausanne, Lenzburg, Liestal, Luzern, Meilen, Neuchâtel, Rapperswil, Rheinfelden, Schaffhausen, Solothurn, St. Gallen, Sursee, Thun, Uster, Winterthur, Zug, Zürich